

農林水産業の販路拡大のポイントを学ぼう！

販売「基礎研修」 についての

オンライン開催

参加費
無料

＼はじめての／

直売／販路開拓／加工品製造販売

対象者 これから加工や直売を始めたい・始めたばかりの
石川県内の農林漁業者

日時

3月4日 **金**
13:30～16:00

講師

タカミ株式会社 代表取締役
高野克三氏

開催形式 オンライン配信(Zoom利用)

- ・講義はZoomを使用して配信しますので、各自事前に設定をお願いいたします。(通信料等は受講者負担)
- ・受講者には、講義の前日までにZoomのIDとパスワード等をメールでお送りします。
- ・受講者以外へのZoomのIDとパスワードの提供や、資料の複製、講義の録音・録画等はお控えください。

申込方法 専用Webフォームより申し込み→

申込締切 令和4年2月25日(金)



プロフィール

メーカーで営業・商品企画開発・マーケティングの各部署を経験し、その後、茨城県のブルーベリー農園へ転職し、農産物の販路開拓や商品開発を行う。
現在は、初めて販路開拓に取り組む生産者を中心にアドバイスを行っている。



講義内容

＼はじめての／

直売

はじめて自社の直売所で販売する場合や、グループで販売する場合のポイントについて説明します。



＼はじめての／

販路開拓

はじめて販路を開拓するにあたり、チェーン店との取り組みの仕方や、商談や契約時のポイントについて説明します。



＼はじめての／

加工品製造販売

はじめて加工品に取り組む際のポイントについて説明します。



公益財団法人
いしかわ農業総合支援機構
Ishikawa New Agriculture Total Support Organization

〒920-8203 石川県金沢市鞍月2丁目20番地
石川県地場産業振興センター新館4階
TEL:076-225-7621 FAX:076-225-7622

E-mail:info@inz.or.jp (担当:伊達・丸井)